

Spett.le

Rete commerciale

Scicli li, 29 maggio 2023

Oggetto: Nota n. 22 2023 Variazione Pricing prodotto “CONSULENZA PER IL REPERIMENTO DI FONTI DI SMOBILIZZO DI CREDITI”

Gentili colleghi,

Alla luce della volontà della Direzione di dare maggiore impulso all'affermazione del prodotto di **Consulenza sulla cessione delle fatture commerciali** delle imprese attraverso le piattaforme di *invoice trading* convenzionate, è stato apportato un aggiornamento alla retribuzione del Confidi nella sua attività di assistenza all'impresa.

Nello specifico, visto anche quanto condiviso durante gli incontri con i colleghi, le nuove condizioni economiche prevedono la seguente struttura:

- **Importo fisso iniziale (min 700,00 € - max 1.000,00 €):** previsto per l'attività di analisi della situazione finanziaria-patrimoniale dell'impresa e per la valutazione sulla fattibilità dell'operazione e la selezione della piattaforma più idonea alle caratteristiche aziendali e dei crediti commerciali. La commissione sarà riconosciuta solamente a seguito della prima cessione avvenuta;
- **Importo variabile (1% sull'importo nominale di tutte le fatture cedute):** per ogni fattura smobilizzata, l'impresa riconoscerà al Confidi la commissione per l'assistenza fornita alla cessione e all'utilizzo della piattaforma

Al fine di monitorare e registrare l'operatività e gli incassi avvenuti, l'impostazione sopra esposta comporta la necessità di **inserimento di una nuova PEF ogni qualvolta il cliente proceda con lo smobilizzo di una fattura, caricando i documenti già firmati precedentemente ma facendo attenzione alle commissioni calcolate dal sistema informatico prima di procedere alla conferma.**

La suddetta struttura commissionale permetterà al Confidi di essere costantemente retribuito per il suo servizio di assistenza al cliente nell'utilizzo di questo strumento innovativo che ha carattere altamente rotativo.

Difatti, attraverso questo servizio, il Confidi mette a disposizione dei propri soci e della propria clientela uno strumento chiave nella gestione della propria liquidità aziendale che presenta numerosi vantaggi non riscontrabili attraverso il canale bancario.

Ottenere liquidità in tempi rapidi, in modalità pro-soluto e senza alcuna segnalazione in Centrale Rischi sono solo alcuni dei benefici che i clienti hanno mostrato di apprezzare, permettendo, inoltre, al consulente commerciale di mantenere un rapporto costante con l'azienda.

La Direzione si augura che le modifiche apportate rappresentino il punto di svolta per l'affermazione del servizio su cui si hanno alte aspettative in termini di risultati e di soddisfazione delle imprese target del Confidi.

Per eventuali chiarimenti o supporto sul prodotto è possibile contattare lo specialista di prodotto Giuseppe La China.

Saluti.

Direzione Commerciale